



Oscar Del Campo Aguirre

Ingeniero Comercial – Experiencia Negocios - Marketing

ANTECEDENTES PERSONALES

Profesión	Ingeniero Comercial / Mención Administración.
Celular	98297909
Email	odelcampo@hotmail.com
Domicilio	Ramón Sotomayor 2967 Depto. 305 Providencia Stgo.
Edad	47 años
Disponibilidad	Viajes dentro y fuera del país.

RESUMEN

Expectativas preparado para afrontar altas exigencias y desafíos ambiciosos, formando parte de equipos profesionales y exitosos, ser aporte a la organización y carrera en área comercial o Marketing, negocios B2B o B2C, Gerencia de Ventas, Gerencia Unidad de Negocios, KAM. **Estudios**, Primero Técnico en Publicidad mención Marketing, después Ingeniero Comercial titulado, con capacidad de análisis, metódico, dinámico, proactivo y autónomo, positivo y tolerante a la frustración, capacidad de liderazgo y trabajar en equipo. **Experiencia** comercial y en administración, orientado al resultado, manejo de carteras y cuentas claves, desarrollo e implementación de estrategias y planes. He dirigido y liderado proyectos formando equipos tanto de ventas (6 a 15 personas) como operativos (12 a 120 personas), implementando planes estratégicos y tácticos. **Logros** en empresas nacionales y multinacionales medianas y grandes. - Gallyas Telecomunicaciones, mejor ejecutivo de ventas año 1992 y 1993. - Mapfre Cia. Seguro de Crédito, asenso de Ejecutivos Negocios Corporativos, a jefe de plataforma comercial. - Campo y Asociados Ltda. Emprendimiento como independiente. - Mobilink S.A. fui el segundo ejecutivo 2011, luego promovido como Ejecutivo Séñior y después al puesto de Key Account Manager. **Ámbito personal**, deportista, pertenezco al Cuerpo de Bomberos de Santiago, voluntario por 29 años, cargos de oficial, instructor, jefe de proyectos operativos, elegidos por mi gestión de equipo, conocimiento y características humanas, necesarias para el servicio e institución.

TECNOLOGÍA / IDIOMAS

CRM - SALES FORCE

Nivel básico

SAP - SD

Nivel básico.

EXCEL -

Nivel medio

INGLES -

Institutos Competent – Ingles básico

EXPERIENCIA LABORAL

- LO JACK CHILE S.A. (multinacional)

2012 - 2013

KEY ACCOUNT MANAGER / Tecnología

A cargo de la cuenta clave más importante de la Cía. Responsable de la administración, crecimiento y manejo de la relación con el cliente, cuenta de Leasing Operativo que concentra el 40% de los equipos puestos en este mercado, más la generación de nuevos negocios en mercado corporativo.

PROYECTO WINBACK / Tecnología

Paralelamente lidero proyecto que concentra acciones, para pasar en forma directa parte de cartera de Leasing Operativo (Parner). Diseñando e implementando estrategias basadas en generación de relación comercial directa, como empresa especialista en GPS. Modelo de venta consultiva, responsables de estrategia de Marketing del proyecto y resultado.

- MOBILINK S.A.

2009 - 2012

EJECUTIVO SENIOR CTAS. EMPRESA / Tecnología

Responsable ventas cartera grandes cuentas, administración, crecimiento, fidelización. Desarrollo e implementación de estrategia de Marketing. Área de Venta de servicio de telecomunicación sustituta de teléfonos celulares, comunicación operativa de empresas.

KEY ACCOUNT MANAGER / Tecnología

Responsable de tres cuentas claves de la Cia. Focalizado en la administración, fidelización y crecimiento.

- OSK CAPACITACIÓN LTDA.

2009 - 2009

GERENTE PROYECTO / COMPRA E IMPLEMENTACIÓN OTEC / Servicio

Asesoro a VMV Maquinarias Ltda., formación de OTEC para su holding. Core business venta de equipos de automatización CNC, se decide dar servicio a no clientes, (Capacitación de mano obra no calificada para sus equipos) y como valor agregado a sus propios clientes, cursos de área técnica. Capacitación acogidos a franquicia SENCE.

Lidero el proyecto hasta la implementación y certificación de la Otec, norma NCH 2728 Análisis mercado, alternativas, negociación compra, desarrollo organizacional, diseño cursos y procedimientos administrativos contenidos bajo la norma y manuales de procedimientos, selección de relatores. Esto basado en mi experiencia como relator del cuerpo de bomberos de Santiago y relator de la Academia Nacional de Bomberos de Chile, basado en mi vasta experiencia e interés en temas de capacitación y Coaching.

- CAMPO Y ASOCIADOS LTDA. (Independiente) 2005 – 2008

VENTA Y SOCIO / Merchandising

PYME, emprendo como independiente, industria de regalos publicitarios, premiación, mas ropa publicitaria (logo), responsable de ventas y producción. Mi socio maneja finanzas y administración.

- MAPFRE CIA DE SEGUROS (multinacional) 2000 – 2004

EJECUTIVO NEGOCIOS CORPORATIVOS / Servicios

Venta de Seguro Financiero, dirigidos a empresas exportadoras y de Venta mercado interno, con volúmenes de venta sobre US\$ 4MM (venta anual).

JEFE PLATAFORMA COMERCIAL / Servicios

Jefe de uno de los dos grupos de Ventas, con 5 profesionales a mi cargo (ingenieros Comerciales). Responsable de venta grupal, buscando cumplir con las metas comerciales y una alta rentabilidad dada la naturaleza del producto, además de análisis técnico e implementando estrategias de mercado.

- CANON CHILE S.A. (multinacional) 1998 – 1999

SUPERVISOR VENTAS CORPORATIVAS / Tecnología

Responsable de Venta de 12 vendedores, capacitación, dirección, coaching en el proceso completo de negocios, producto tecnológicos. Controlo gestión y creo acciones de continua motivación, al logro de objetivos de ventas del equipo.

- DIMACOFI S.A. 1994 – 1998

EJECUTIVO EMPRESA / Tecnología

Responsable de venta, sector de mayor concentración grandes Ctas., Bancos, Ministerios, Compañías de Seguro, Empresas Trasnacionales etc., responsable del crecimiento y promoción a cartera asignada, manejo de contratos anuales de estos clientes.

- GALLYAS TELECOMUNICACIONES S.A. 1990 – 1994

EJECUTIVO VENTAS / Tecnología

Venta de servicio de radiocomunicación, producto masivo de radio vía repetidora, equipos y producto nuevo en el mercado chileno, sustituto de teléfonos celulares para empresas. Venta en Santiago y Viña del mar.

- BANCO DE CHILE S.A.

1986 – 1990

ADMINISTRATIVO / Servicios

Administrativo sección acciones procesos Internos y Contables. Cajero oficina Plaza Bulnes y posteriormente atención a clientes en sección Cuentas Corrientes.

ESTUDIOS

Educación Básica

Colegio Americano / Chuquicamata
Colegio De La Salle / Santiago

Educación Media

Liceo Alexander Fleming – Las Condes Santiago

1997 – 1999

Comunicador Social

Escuela de Comunicación - Mónica Herrera
Egresado con mención en Marketing y Publicidad.

2008 – 2012

Ingeniero Comercial

Universidad Arturo Prat - del Estado de Chile
Titulado, mención administración de empresas y grado académico de Licenciado en Ciencias de la Administración, aprobado con distinción.

CAPACITACIÓN Y ENTRENAMIENTO

UNIVERSIDAD DIEGO PORTALES /

Taller “Desarrollo de Estrategias para la prevención de Estrés en situaciones de Emergencias” (36 horas cronológicas), Escuela de Psicología.

IMACORP CAPACITACIÓN /

Taller “Comunicación, Gestión y Trabajo en Equipo” (32 horas cronológicas)
Desarrollo de capacidades y herramientas para gestión de trabajo de equipo.

INSTITUTO CULTURAL DE PROVIDENCIA /

Inteligencia Emocional – Desarrollo de habilidades en manejo de emociones.

ST COMPUTACION /

Computación Integral - Word, Excel y PowerPoint, nivel medio.

ICARE /

Técnicas de Venta y Negociación (24 horas cronológicas)
Taller de desarrollo de habilidades comerciales

MUTUAL DE SEGURIDAD /

Curso Básico en Prevención de Riesgos Comité Paritario – Gallyas S.A.

UNIVERSIDAD DE CHILE /

Automatización de oficinas. Armado de redes computacionales.

BANCO DE CHILE /

Atención de Pùblico - Funciones y Operaciones
Operaciones Moneda Nacional - Seguridad Interna

REFERENCIAS

- MOBILINK S.A.

Sr. Rodrigo Valdebenito - Jefe de Ventas – Fono 89361348

- DIMACOFI

Sr. Cristian Alvarado - Sub Gerente de Ventas– Fono 97415171

- GALLYAS TELECOMUNICACIONES

Sr. Ricardo Arce - Jefe de Ventas – Fono 99811345 Of. 2406147

PRETENCIIONES DE RENTA

En base a mi experiencia y conocimientos, mis pretensiones son \$1.600.000, quedando a la espera y agradezco de antemano poder participar de proceso de selección.

Atentamente.

OSCAR DEL CAMPO AGUIRRE

(Celular 98297909 Email odelcampo@hotmail.com)